

Conseil
Potager
Projet
Fleurs
Jardinerie
International
Développement
Durable
Nature
Ecoute
Dynamisme
BTSA
Technico-commercial
Végétaux d'ornement
Chef de rayon
Contact
Plante
Challenge
Commerce



BTSA TECHNICO-COMMERCIAL JARDIN ET VÉGÉTAUX D'ORNEMENT

LES MÉTIERS

- ✓ Chef de rayon en jardinerie ou libre-service agricole : il participe au choix des gammes de produits, effectue les commandes, définit la mise en place du rayon, l'anime, en contrôle la gestion et conseille la clientèle.
- ✓ Technico-commercial dans la vente aux professionnels : gère un portefeuille client sur un secteur géographique. Il fidélise et prospecte les clients. L'entreprise peut faire partie de la filière horticole ou non.
- ✓ Commercial d'une pépinière ou d'une entreprise horticole : responsable de l'organisation commerciale, il participe aux choix des productions, conseille les clients particuliers ou professionnels et gère le hall de vente.

ADMISSION

Sur dossier et sur le site Post BAC :
www.admission-postbac.fr

- ✓ Après un Bac général
- ✓ Après Bac Technologique
- ✓ Après un Bac Professionnel commerce, vente, production, aménagement, horticulture, animalerie...

CONTENU DE LA FORMATION

Domaine commun :

- ✓ Mathématiques, informatique
- ✓ Anglais ou espagnol commercial au choix
- ✓ Français, éducation socio-culturelle, économie

Domaine professionnel :

- ✓ Mercatique, transactions commerciales, merchandising
- ✓ Technologie et commercialisation des végétaux, des produits de traitement et des équipements horticoles

OBTENTION DU DIPLOME

- ✓ 50 % en contrôle continu sur 2 ans
- ✓ 50 % par un examen national

STAGES

12 à 16 semaines en France ou à l'étranger, dans des secteurs d'activités du commerce horticole et jardin

- ✓ Jardineries
- ✓ Commerces de gros : fleurs et plants
- ✓ Service commercial d'un pépiniériste, d'un horticulteur ou d'un paysagiste
- ✓ Grandes et Moyennes Surfaces : rayon jardinerie

Partenariat privilégié avec des jardineries québécoises et italiennes et des horticulteurs anglais et hollandais.

UNE FORMATION OUVERTE SUR LE MONDE DE L'ENTREPRISE

- ✓ Visites de jardineries, d'horticulteurs et de pépiniéristes
- ✓ Intervention en cours de professionnels de la filière (commerciaux, chefs d'entreprise)
- ✓ Visite au **Salon du Végétal d'Angers**
- ✓ **Actions commerciales** avec des partenaires (ex : jardineries)
- ✓ Gestion du hall de vente des serres du lycée par les étudiants

LES TEMPS FORTS

- ✓ **Voyage** de filière à l'étranger (Pays Bas, Espagne)
- ✓ **Semaine sport** nature (ski au Super Lioran depuis plus de 10 ans)
- ✓ Participation au **Challenge Destination Entreprise** de la CCI de Brive
- ✓ **Création** d'aménagements paysagers (Jardins de la Marquisie à Pompadour, création de jardins dans le cadre de la semaine du développement durable de Brive)
- ✓ Semaine de préparation à la recherche d'emploi avec conception d'un CV, d'une lettre de motivation et entraînement aux entretiens d'embauche avec Pôle Emploi et un cabinet de recrutement
- ✓ **Découverte de l'animalerie** (Semaine d'échange avec Magnac Laval)

POURSUITE D'ÉTUDES

- ✓ Licence Professionnelle
- ✓ Ecole commerce
- ✓ Autre BTS en 1 an